

## Over B-able

B-able vertaalt ICT beleid naar technische oplossingen. Oplossingen die kritieke bedrijfsdata beschermen tegen kwetsbaarheden van buiten en/of binnen het netwerk. Daar waar organisaties steeds meer dienen te voldoen aan wet- en regelgeving en interne richtlijnen draagt B-able zorg voor de technische inrichting. B-able biedt niet alleen de oplossing, maar zorgt er ook voor dat deze binnen organisaties geïmplementeerd wordt en organisatorisch verankert.

## Over de functie

Ter versterking van het B-able team zijn wij op zoek naar een Account Manager Security. Als Account Manager Security ben je verantwoordelijk voor de promotie en verkoop van de oplossingen en diensten die B-able bij haar klanten aanbiedt en ben je het eerste gezicht naar klanten toe. Je promoot en verkoopt de security producten en oplossingen van B-able en acquireert nieuwe en onderhoudt bestaande relaties. Je bent verantwoordelijk voor het realiseren van de kwalitatieve en kwantitatieve verkoop doelstellingen.

## De taken zijn:

- uitbrengen en opvolgen van offertes
- afsluiten en verwerken van orders
- nauwe samenwerking met collega's
- beheren van de relatie
- rapporteert aan de Sales Manager
- actieve acquisitie en business development activiteiten
- presenteert B-able bij prospect klanten en zorgt daarmee voor een positieve associatie.

## Functie-eisen:

- hbo werk- en denkniveau
- opleiding of ervaring op het gebied van ICT Security
- uitstekende mondelinge en schriftelijke vaardigheden in de Nederlandse als Engelse taal
- commercieel en servicegerichte instelling
- uitstekende communicatieve vaardigheden
- flexibel inzetbaar
- overtuigingskracht
- nauwkeurigheid
- doorzettingsvermogen
- bereid tot het volgen van training en opleiding
- ondernemer, leergierig en ambitieus

## Vooropleiding:

- HBO of MBO met aantoonbare commerciële ervaring

## Regio(s):

- BeNeLux

Voor informatie kunt u contact opnemen met Dhr. Y. Bobbert op telefoonnummer +31(0)33 494 3866.